

FICHE METHODE N°5 – VALEUR, VOLUME, PRIX COURANT, PRIX CONSTANT

Définitions :	<ul style="list-style-type: none"> • <u>Valeur</u> = Les données sont en « valeur » ou « nominales » lorsqu'elles sont exprimées en « prix courants ». • <u>Volume</u> = Les données sont en « volume » ou « réelles » lorsqu'elles sont exprimées en « prix constants ». • <u>Les prix courants</u> correspondent aux prix des produits ou à l'indice des prix d'un moment donné (du jour, du mois, de l'année). • <u>Les prix constants</u> correspondent aux prix des produits ou à l'indice des prix d'une année de référence. • <u>Déflater</u> consiste à éliminer la hausse des prix pour mesurer une grandeur en passant du prix courant au prix constant. 												
Calcul :	<ul style="list-style-type: none"> • Valeur = Quantités x prix courant • Volume = Valeur/indice des prix courants x Indice des prix de l'année de référence (prix constant). • Volume = Valeur x coefficient multiplicateur des prix • Coefficient multiplicateur des prix = Indice des prix de l'année de référence/Indice des prix courants 												
Exemple :	<table border="1" style="margin-left: auto; margin-right: auto;"> <thead> <tr> <th></th> <th style="text-align: center;">1996</th> <th style="text-align: center;">2006</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Production en valeur en € courant</td> <td style="text-align: center;">150 000</td> <td style="text-align: center;">200 000</td> </tr> <tr> <td>Revenu nominal mensuel en € courant</td> <td style="text-align: center;">2000</td> <td style="text-align: center;">2200</td> </tr> <tr> <td>Indice des prix (100 = 1995)</td> <td style="text-align: center;">103</td> <td style="text-align: center;">120</td> </tr> </tbody> </table> <ul style="list-style-type: none"> • La production de 1996 en volume ou réelle ou en euros constants de 2006 = $150\,000/103 \times 120 = 150\,000 \times 1,165 = 174\,750$ € de 2006. • Le revenu réel de 1996 ou en euros constants de 2006 = $2000/103 \times 120 = 2000 \times 1,165 = 2\,330$ € de 2006. 		1996	2006	Production en valeur en € courant	150 000	200 000	Revenu nominal mensuel en € courant	2000	2200	Indice des prix (100 = 1995)	103	120
	1996	2006											
Production en valeur en € courant	150 000	200 000											
Revenu nominal mensuel en € courant	2000	2200											
Indice des prix (100 = 1995)	103	120											
Lecture	<ul style="list-style-type: none"> • 1^{ère} cas = En 1996, la production évaluée avec les prix de 2006 vaut 174 750 €. Autrement dit, la production entre 1996 et 2006 n'a pas augmenté de 33,33% mais de 14,44%. En effet, la hausse des prix a gonflé artificiellement la valeur de la production ($1,165 \times 1,1444 = 1,333$). • 2^{ème} cas = En 1996, le revenu réel évalué au prix de 2006 était de 2 330 €. En d'autres termes, le pouvoir d'achat ou revenu réel a diminué de 6% alors que le revenu nominal à prix courant (celui qui est inscrit sur la feuille de paye) a augmenté de 10%. • 3^{ème} cas = La hausse des prix entre 1996 et 2006 (+ 16,5%) a fait baisser la valeur de la monnaie. Pour avoir l'équivalent de 1000 € 1996 en 2006, il me faut $1000 \times 1,165 = 1165$ €. 												
Erreur à ne pas faire	<ul style="list-style-type: none"> • On ne peut jamais comparer ou calculez des taux de variation de grandeurs exprimées en valeur. Il faut toujours éliminer la variation des prix et raisonner à prix constants. • Exercice interactif : http://www.ac-nice.fr/ses/termtd/calculstat2.htm 												

